CTALENT CONSULTING

CATÁLOGO Talleres Jornadas

Somos el Valor Diferencial de Tú Empresa









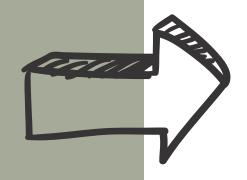




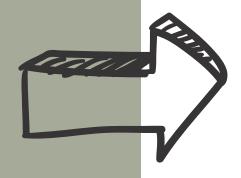


ESCUELA DE LA EXCELENCIA

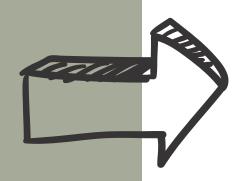




Ofrecemos Talleres, Conferencias y Seminarios presenciales dirigidos al Desarrollo Consciente de Personas, Empresas y Organizaciones



Identificamos necesidades y diseñamos planes a medida para el Entrenamiento de Competencias Específicas



Trabajamos con Dinámicas de Impacto para generar motivación, mostrando técnicas con las que producir cambios profundos y sostenibles



Fomentar el aprendizaje y la participación



Mejorar el clima laboral



Conseguir mayor motivación y rendimiento



Alcanzar una mayor productividad



Ser más competitivos



SUPERÁNDONOS

Entrenamiento de Soft Skills

TALLERES

Team Building

ESCUELA LEAN

Ventas y Atención al Cliente



SUPERÁNDONOS!

Llevamos a tu empresa la única experiencia que promueve la diversión y aumenta el éxito



- 2 Análisis Dinámico
- Mejora Continua







Entrenamiento de Competencias

LIDERAZGO



TEAM BUILDING



CREATIVIDAD



Team Building



Taller dirigido a INTEGRAR y MOTIVAR a las PERSONAS fomentado un ESPÍRITU de EQUIPO. El objetivo es afianzar la relaciones humanas, mejorar el trabajo cooperativo y favorecer el BIENESTAR de las personas

Liderazgo



Formación dirigida a fomentar la capacidad de LIDERAZGO de las personas consiguiendo aumentar la AUTO CONFIANZA y capacidad de INFLUENCIA EN EL EQUIPO para poder impulsar el CAMBIO en la organización

Comunicación



Taller orientado a mejorar nuestra capacidad para ofrecer y recibir información de forma eficaz, MEJORAR las RELACIONES SOCIALES y obtener una GESTIÓN operativa EFICIENTE que nos permita ser más PRODUCTIVOS



ESCUELALEAN



Talleres dirigidos a optimizar tus recursos para que produzcas MÁS y MEJOR, a través de dinámicas que generan valor de forma participativa

- Taller de 5'S
- 2 Taller SMED
- 3 Taller Auditorias Internas





Ventas y Atención al Cliente

Taller de Ventas

Formación dirigida a ADQUIRIR RECURSOS y MEJORAR HABILIDADES que nos faciliten poder llevar a cabo el proceso de venta de forma que nos sintamos más seguros y motivados.

El objetivo es optimizar el proceso de venta y conseguir mejores resultados comerciales con la menor cantidad de recursos posibles.

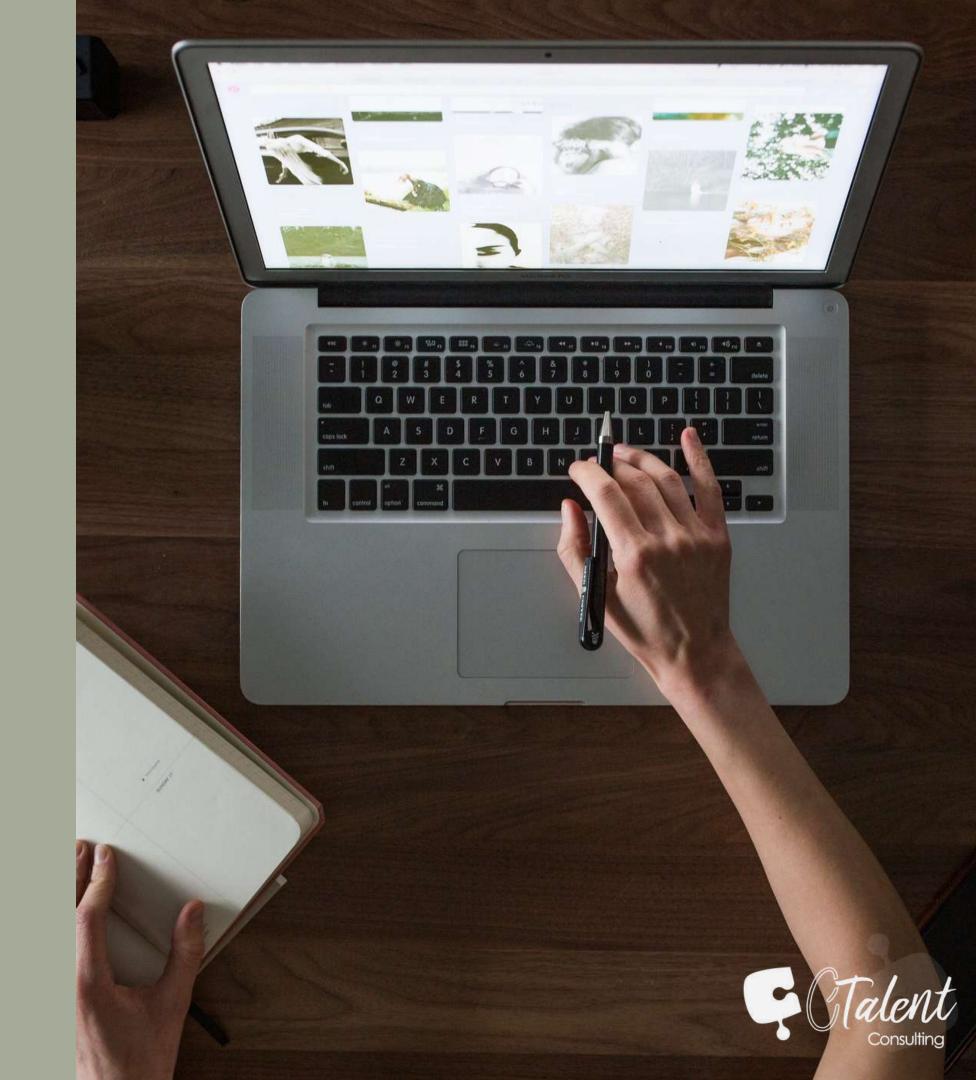
Taller de Atención al Cliente

Formación dirigida a CAPACITAR y
MOTIVAR a las PERSONAS para mejorar la
CALIDAD en el atención a nuestros clientes.



Consúltanos por JORNADAS y TALLERES a medida

Analizamos las necesidades de tu organización y te ofrecemos una propuesta personalizada





formacion@ctalent.es www.ctalent.es

Somos el Valor diferencial de tu empresa

Tlfn: +34 623 399 066









